

MARY KAY

NEZÁVISLÁ SALES DIRECTOR

Máte záujem
o postup na pozíciu
nez. Sales Director
a budovanie kariéry?

Pripravte sa na
PROGRAM DIQ

Seminárny rok
2015 / 2016

Platné od 1. 8. 2015
do 31. 7. 2016



Objavte svet, ktorý **MILUJETE**♥

Podmienky, ktoré je potrebné splniť pred vstupom do PROGRAMU DIQ

Program DIQ (Director In Qualification) je kvalifikačný program určený na to, aby nez. kozmetická poradkyňa (ďalej len poradkyňa) mohla po splnení nasledujúcich podmienok postúpiť na pozíciu nez. Sales Director.

Za účelom predloženia Závazku nezávislej Sales Director v kvalifikácii spoločnosti (je prístupný na MK InTouch® v sekcii Kariéra s Mary Kay / DIQ), musíte:

- ♥ Byť **aktívna** poradkyňa a mať 10 alebo viac aktívnych poradkýň so statusom A1, A2 alebo A3 v 1. línii mesiac pred vstupom do PROGRAMU DIQ, t.j. k poslednému dňu v mesiaci predchádzajúcemu vstupu do PROGRAMU DIQ.
- ♥ Mať celkový osobný predaj min. **36 basics** počas 3 kalendárnych mesiacov pred začatím kvalifikácie (nie je nutné získať hviezdíčku).
- ♥ Mať dobré meno v spoločnosti vychádzajúce z podmienok uvedených v Zmluve nezávislej kozmetickej poradkyne (zahrňujúce, ale neobmedzujúce sa len na úplné vyrovnanie svojich záväzkov voči spoločnosti, ktoré ste mali voči spoločnosti pod súčasným alebo predchádzajúcim číslom poradkyne).
- ♥ Predložiť svoj Závazok nez. Sales Director v kvalifikácii (DIQ) spoločnosti najneskôr **2 dni** pred uzávierkou pre kozmetické poradkyne v mesiaci predchádzajúcom prvému mesiacu kvalifikačného obdobia programu DIQ.

Poradkyne vstupujúce do programu DIQ odporučí riaditeľka pre Slovenskú republiku, oddelenie podpory predaja a vzdelávania ČR/SR a schváli generálna riaditeľka ČR a SR, ktoré majú právo schvaľovať aj postup na pozíciu nez. Sales Director po splnení podmienok programu.

Do programu DIQ vstupujete ako nez. Future Sales Director iba so svojou 1. líniou poradkýň (t.j. s poradkyňami, s ktorými ste vy osobne zdieľali príležitosť s Mary Kay a priviedli ich k spolupráci s Mary Kay). Nikto z týchto 10 aktívnych členiek tímu nesmie mať k vám (poradkyňa v programe DIQ) nasledujúci vzťah:

- členka vlastného tímu (1. línie), ktorá si podáva svoju záväznú prihlášku do programu DIQ v rovnakom mesiaci ako DIQ,
- poradkyňa v programe DIQ,
- poradkyňa na pozícii nez. Sales Director.

Ak niektorá poradkyňa z vášho vlastného tímu podá záväznú prihlášku v rovnakom mesiaci ako vy (poradkyňa v programe DIQ), budete ju musieť nahradiť a mať teda aspoň 11 aktívnych vlastných tímových členiek v mesiaci, ktorý predchádza prvému mesiacu jej kvalifikácie. Kandidát/kandidátka na vstup do programu DIQ a nezávislá/ý Sales Director nesmú byť vo vzájomnom manželskom zväzku.

Podmienky platné počas kvalifikačného obdobia v PROGRAME DIQ

- ♥ Závazok k vstupu do programu DIQ je potrebné doručiť najmenej 2 dni pred uzávierkou pre poradkyne v mesiaci predchádzajúcom vstupu do programu DIQ.
- ♥ Ako poradkyňa v PROGRAME DIQ sa môžete kvalifikovať na pozíciu nez. Sales Director za jeden, dva, tri alebo štyri mesiace, v závislosti na tom, kedy splníte nasledujúce celkové podmienky:
 - ♥ Tímová produkcia min. **320 basics** celkom.
 - ♥ Ako poradkyňa v PROGRAME DIQ môžete prispieť svojimi objednávkami vo výške max. **80 basics** k požadovanej produkcii 320 basics celkom, t.j. produkcia tímu musí byť min. 240 basics za kvalifikačné obdobie (spočíta sa a vyhodnocuje za celé obdobie).
 - ♥ Minimálna **tímová mesačná produkcia je 80 basics**.
 - ♥ Počas kvalifikácie DIQ musíte priviesť so svojím tímom min. **3 nové nez. kozmetické poradkyne** každý mesiac.
 - ♥ Na konci kvalifikačného obdobia min. **30 aktívnych poradkýň** v tíme, vrátane vás, poradkyne v PROGRAME DIQ (t.j. 30 poradkýň so statusom A1, A2 alebo A3 k poslednému dňu kvalifikácie).

- ♥ Kvalifikačný tím sa skladá z vás (poradkyne v PROGRAME DIQ) a z členov vášho osobného tímu (1. línie). Nové poradkyne od členov osobného tímu, ktorých Zmluva nezávislej kozmetickej poradkyne bola spoločnosťou akceptovaná k alebo po prvom dni mesiaca, kedy ste vstúpili do PROGRAMU DIQ, budú členmi vášho nového kvalifikačného tímu. Poradkyne od členov osobného tímu, ktorých Zmluva nezávislej kozmetickej poradkyne bola spoločnosťou akceptovaná pred prvým mesiacom kvalifikačného obdobia PROGRAMU DIQ, zostanú v pôvodnom tíme (t.j. v tíme nez. Sales Director, kam ste pred vstupom do kvalifikácie v PROGRAME DIQ patrili) a ich produkcia sa nebude počítvať do celkovej tímovej produkcie potrebnej v programe DIQ.

- ♥ Ak by váš tím nedosiahol na konci kvalifikačného obdobia 30 aktívnych poradkýň a/alebo požadovanú úroveň produkcie, nesplnili ste kvalifikačné podmienky PROGRAMU DIQ a musíte predložiť nový Závazok, aby ste mohli opäť vstúpiť do kvalifikácie (môžete vstúpiť nasledujúci mesiac znovu, ak sa tak rozhodnete a splníte vstupné požiadavky). Nové poradkyne od vašich tímových členov (t.j. 2., 3. atď. línie) zostanú v pôvodnom tíme nez. Sales Director.

- ♥ Aby ste sa mohli v programe kvalifikovať, musí byť vaše konanie v období kvalifikácie v súlade s princípmi spoločnosti Mary Kay.

- ♥ Program DIQ úspešne končí, ak ste splnili všetky vyššie uvedené podmienky. Vedenie spoločnosti na základe posúdenia regulárnosti splnenia podmienok schváli menovanie novej nez. Sales Director.

♥ **Odporúčame počas programu DIQ predložiť spoločnosti podklady na čerpanie provízií na pozícii nez. Sales Director, t.j. identifikačné údaje ako nezávislej podnikateľky (t.j. IČO, DIČ, príp. IČ DPH) so živnostenským oprávnením znejúcim na „Sprostredkovateľská činnosť v oblasti obchodu“. Bez týchto podkladov nebudete môcť svoju províziu čerpať. Provízia vám bude vyplatená výhradne prevodom na váš bankový účet po tom, čo vystavíte a doručíte spoločnosti Mary Kay faktúru na výšku provízie.**

Ak počas PROGRAMU DIQ vstúpi poradkyňa v 1. línii z vášho kvalifikačného tímu taktiež do PROGRAMU DIQ (alebo vstúpíte obe do PROGRAMU DIQ k rovnakému dátumu), bude to pre vás ako jej recruitera (poradkyňa, ktorá predložila Závazok k vstupu do programu DIQ) znamenať nasledujúce:

- ♥ I naďalej získavate tímovú zľavu z osobného predaja tejto poradkyne (v prípade, ak debutujete ako nez. Sales Director, budete získavať províziu z predaja osobného tímu (1. línie) nez. Sales Director).
- ♥ Osobný predaj tejto poradkyne sa **nezapočítava do vašej tímovej produkcie** ani počas PROGRAMU DIQ, ani po debute samostatného tímu.
- ♥ Táto poradkyňa sa nezapočítava do celkového počtu poradkýň vo vašom tíme, ani počas PROGRAMU DIQ, ani po debute samostatného tímu.
- ♥ Táto kozmetická poradkyňa sa stane offspringom tej nez. Sales Director, do ktorej tímu patrila ku dňu vstupu do PROGRAMU DIQ, nebude súčasťou vášho tímu ako novej nez. Sales Director.

Kozmetické poradkyne v 1. línii so statusom P a T

Ak máte vo svojej 1. línii aj poradkyne so statusom P1-3 alebo T1-7, nepočítajú sa vám do veľkosti 1. línie pri vstupe do PROGRAMU DIQ (t.j. medzi 10 aktívnych poradkýň), ostávajú však naďalej súčasťou vášho tímu. V prípade, že sa tieto poradkyne reaktivujú počas alebo po ukončení kvalifikačného obdobia PROGRAMU DIQ, ich produkcia sa počíta do tímovej produkcie vášho tímu. Tak isto, ak máte na konci programu DIQ vo svojom tíme akékoľvek poradkyne so statusom pasívne alebo termínované (P alebo T), zostávajú tieto poradkyne vo vašom tíme, keď úspešne ukončíte kvalifikačný program DIQ.

Program na podporu poradkýň v PROGRAME DIQ

Tento program vám pomáha zamerať sa a pripraviť sa na ďalší krok vo vašej kariére.

Ak sa vám nepodarí trikrát za sebou splniť podmienky PROGRAMU DIQ (počas jedného seminárneho roku), podľa platného kariérneho rebríčka, budete po svojom treťom neúspešnom vstupe do PROGRAMU DIQ písomne upozornená Oddelením pre podporu predaja a vzdelávania, že pokiaľ by sa ani štvrtý vstup do PROGRAMU DIQ neskončil vašim postupom na pozíciu nez. Sales Director, potom budete musieť splniť nasledujúce podmienky pred svojím ďalším, piatym, vstupom do PROGRAMU DIQ:

- Spoločnosť požiada vašu nez. Sales Director, aby posúdila a zvažila vašu predchádzajúcu prácu a výsledky a na ich základe spolu s vami zostavila akčný plán, ktorý by vás mal viesť k úspešnému splneniu PROGRAMU DIQ.
- Musíte pravidelne komunikovať so svojou nez. Sales Director, postupovať podľa akčného plánu, ktorý ste SPOLOČNE vytvorili a dosiahnuť vytýčené ciele počas minimálne 2 po sebe idúcich mesiacov, pretože plnenie plánu podmieňuje váš ďalší vstup do PROGRAMU DIQ:
 - ♥ mesačný predaj vášho osobného tímu musí byť v týchto dvoch mesiacoch minimálne 70 basics, z toho nie viac než 20 basics vašej osobnej produkcie mesačne;
 - ♥ musíte priviesť minimálne 2 nové poradkyne do svojej 1. línie v daných 2 mesiacoch (t.j. min. 1 novú poradkyňu mesačne);
 - ♥ budete konzultovať so svojou nez. Sales Director, či vaša osobná práca, sila a práca tímu už zaručujú úspech pri chystanom vstupe do PROGRAMU DIQ;
 - ♥ k ďalšiemu záväzku k vstupu do PROGRAMU DIQ musíte priložiť písomné odporúčanie vašej nez. Sales Director i s podpisom nez. Sales Director.
- Ak splníte všetky vyššie uvedené podmienky, potom môžete znovu vstúpiť do PROGRAMU DIQ.



Dôležité:

Pred vstupom do programu DIQ vám odporúčame absolvovať minimálne jedenkrát školenie pre budúcich lídrov (Red Power Training). Poradkyňa v PROGRAME DIQ chápe dôležitosť zúčastniť sa na nasledujúcom a všetkých ďalších Školeniach pre nez. Sales Directors po tom, čo splní kvalifikačné podmienky PROGRAMU DIQ.

VENUJTE POZORNOST' PODMIEN- KAM SPRACOVANIA OBJEDNÁVOK

Uzávierka mesiaca sa riadi nasledujúcimi podmienkami:

- uzávierka mesiaca pre nez. kozmetické poradkyne (objednávky, zmluvy, vstupenky) = vždy predposledný kalendárny deň mesiaca do polnoci*
- uzávierka mesiaca pre osobné objednávky nezávislých Sales Directors a poradkýň plniacich program DIQ (rozumie sa podanie osobnej objednávky iba poradkyne plniacej DIQ, nie poradkýň z DIQ tímu) = posledný kalendárny deň mesiaca do polnoci*

* Objednávky/Zmluvy nových poradkýň a platby sa cez zákaznícky servis (telefonicky, faxom, poštou, osobne) prijímajú a spracovávajú výhradne v pracovné dni a ak uzávierka prípadne na pracovný deň, tak iba do 14:00 hod. Online objednávka/Online registrácia novej poradkyne je k dispozícii i v uzávierkové dni pre príslušné úrovne do polnoci.

POZOR, v deň uzávierky osobných objednávok nez. Sales Directors a DIQ nie je možné spracovávať objednávky / zmluvy bežných kozmetických poradkýň. Upozorňujeme, že nie je možné dávať výnimky na spracovanie objednávok po termíne uzávierky pre príslušnú úroveň. Detailné termíny uzávierky pre aktuálny mesiac nájdete v časopise Applause a na MK InTouch.



Mary Kay (Czech Republic), s. r. o.
Anděl Media Centrum
Karla Engliše 519/11
150 00 Praha 5
tel.: 296 114 111
www.marykay.cz

Mary Kay (Czech Republic) s. r. o., OZ Slovakia
Apollo Business Center
Prievozská 2/A
821 09 Bratislava
tel.: 02/20 65 64 01
www.marykay.sk



@MaryKayCZSK

**Kliknite. Učte sa.
Predávajte. Zarábajte.**
www.marykayintouch.cz
www.marykayintouch.sk